



Commercial(e) Expérimenté(e) NTIC (h/f)

Activité de l'entreprise :	Agence webmarketing
Nature de l'emploi :	CDI
Lieu de travail :	Paris 14 ^{ème} – A proximité de Montparnasse
Rémunération :	45-55 k€
Début de la mission :	A pourvoir dès que possible

Depuis sa création en 1997, Enki Technologies, agence webmarketing, réalise pour ses clients (GDF SUEZ, Française des Jeux, Unibail Rodamco, Interflora...) des prestations en solutions web : refonte, hébergement, conception de sites Internet institutionnels ou marchands, conseil en stratégie, référencement naturel...

Récompensé par le prix Deloitte Technology Fast 50 en 2007 et 2008, Enki recherche un(e) commercial(e) expérimenté(e) pour poursuivre et structurer son développement commercial.

Descriptif du poste

Rattaché aux deux directeurs associés d'Enki, vous aurez à cœur de mener à bien vos missions.

- Prospecter est une de vos compétences et pour vous, acquérir de nouveaux clients compte autant dans vos résultats que de développer les clients déjà acquis et les fidéliser.
- Responsable de vos comptes, vous gérez des projets complexes à forte technicité avec des équipes pluridisciplinaires tant chez Enki que chez vos clients.
- Vous formalisez les offres produits, les adaptez en fonction de la typologie des entreprises (Grands Comptes ou PME), décomposez les différents cycles de vente, proposez et mettez en œuvre des plans d'actions, construisez des outils de reporting commercial efficaces et atteignez vos objectifs.
- Vous proposez, développez et mettez en place les outils nécessaires à vos actions : offres commerciales, outil de CRM, plaquettes, sélection des appels d'offres, veille marché ...

Profil recherché

De formation supérieure Bac+4, vous apportez une solide expérience commerciale (5 à 10 ans environ), dont quelques années dans la vente en B to B de solutions NTIC auprès de Grands Comptes et PME.

Vous justifiez de succès probants en termes de « chasse » et de développement. Compte-tenu de l'enjeu du poste, nous recherchons un véritable entrepreneur, excellent négociateur, force de proposition pour structurer et assurer le développement commercial d'Enki. Votre personnalité fera la différence : esprit de conquête, talent commercial, capacité à animer et à fédérer, sens de l'innovation.

Nous vous proposons :

- un poste passionnant et une évolution de carrière propre à vous motiver durablement ;
- un fort niveau d'autonomie et de responsabilité ;
- l'opportunité de rejoindre une équipe où chacun est passionné par son métier et où les mots construction et engagement ont du sens.

Ce poste vous intéresse ? Rejoignez-nous vite !
Faites connaissance avec notre équipe sur notre blog www.enkilt.fr !

Envoyez-nous votre candidature (CV + lettre de motivation) à emploi@enki.fr !